



COMUNICATO STAMPA

“Symbolic Gray Program”, il programma di partnership finalizzato alle soluzioni Juniper Networks

Parma, maggio 2010 – Con il “Symbolic Gray Program”, prosegue il progetto di Symbolic di creare programmi di affiliazione finalizzati ad alcuni dei più importanti Vendor che operano nell’ambito delle tematiche del networking e della security.

Il Symbolic Gray Program (SGP) è un progetto innovativo indirizzato a VAR e System Integrator interessati all’acquisizione di competenze di alto profilo - sia di natura tecnica che commerciale - su tutta la gamma delle soluzioni Juniper Networks. Prevede una serie di percorsi formativi e attività di laboratorio, oltre che di supporto marketing e vendita, nell’obiettivo di acquisire un know-how specifico sulle soluzioni Juniper SSG, SA, SRX e STRM. Tutto questo per poter essere più competitivi e sfruttare al meglio le opportunità del mercato ICT.

Principali contenuti del Programma SGP:

- corsi commerciali di alto livello;
- seminari tecnici e prove pratiche (Lab-Zone);
- webinar on demand;
- vantaggi commerciali;
- piano Rebate calcolato su base annuale;
- consulenza on-site;
- assistenza pre e post-vendita;
- supporto tecnico di primo e secondo livello;
- supporto marketing per l’organizzazione di eventi.

Il programma SGP offre l’opportunità di stabilire una solida partnership consentendo nel contempo l’opportunità di poter estendere il rapporto di collaborazione alle molteplici soluzioni dell’offerta Symbolic, così da porre le basi per un investimento a medio-lungo termine con uno dei principali distributori a valore aggiunto (VAD) presenti in Italia.

Per maggiori informazioni sul Symbolic Gray Program: marketing@symbolic.it
http://www.symbolic.it/prodotti/juniper/symbolic_gray_program.html

Per ulteriori informazioni:

Luciana Convertini / Ufficio Stampa / Tel. 0521 708811 / marketing@symbolic.it / www.symbolic.it