

# WELCOME

---



**SYMBOLIC**

Partner Conference  
2008

---

Partner Conference 2008

Tullio Carnerini, *General Manager*

---

Apertura dei lavori

# AGENDA

Partner Conference  
2008

- 10:40 “Le strategie Symbolic per il 2008, fra sviluppo ed innovazione”  
Martino Traversa - Presidente, Symbolic
- 11:10 “Analisi andamento 2007. Politica di rebate e premiazioni.”  
*Massimo Donninotti - Sales Manager, Symbolic*
- 11:40 “L’offerta formativa di Symbolic per il 2008”  
Andrea Gradella - Responsabile Formazione, Symbolic
- 12:00 “F-Secure Protection Service for Business: la sicurezza per la PMI da prodotto a servizio gestito”  
*Michele Caldara - F-Secure Channel Manager*
- 12:30 “WatchGuard - Appliance UTM: sicurezza a livello applicativo”  
*Ivan De Tomasi - Sales Engineer Italy & Spain*
- 13:00 Pranzo

# AGENDA

Partner Conference  
2008

- 14:00 “Nicchie di mercato ad alta potenzialità: alcune proposte concrete Juniper Networks nell'ambito dell'Application Acceleration (WX) e del Secure Access (SA)”  
*Giulio Barki - Corporate Division Country Manager*
- 14:30 “Symantec - Le soluzioni per la protezione e l'archiviazione dei dati e le novità imminenti nell'ambito Backup e Disaster Recovery”  
*Massimiliano Bossi - Small Medium Business Channel Sales Manager*
- 15:00 “SafeNet - Protezione dei dati e identità digitali”  
*Luca Ronchini - Sales Engineer, Symbolic*
- 15:20 “Bestiario - Variazioni sul tema”  
*Alberto Reggianini, Pittore*

## Martino Traversa, *Presidente*

---

- Le strategie Symbolic per il 2008, fra sviluppo ed innovazione”.

# Il Nuovo

---



Partner Conference  
2008

Partner Conference 2008

**SYMBOLIC**

# 5 punti

---

1. Nuovi prodotti e soluzioni
2. Nuovo Portale
3. I Partner Certificati Symbolic
4. Il Supporto Tecnico / La formazione
5. Strategie di Marketing

# 1 Nuovi prodotti e soluzioni

- ❑ F-Secure® Protection Service™ for Business
- ❑ Messaging Security Gateway



# 1 Nuovi prodotti e soluzioni

---



- Firebox ® X  
Integrazione di un  
Gateway SSL nel  
firewall

# 1 Nuovi prodotti e soluzioni

---



- SSG Firewall
- SSL VPN - SecureAccess
- Application Acceleration WX
- Unified Access Control (Infranet Controller)



# 1 Nuovi prodotti e soluzioni

---



- ProtectDrive
- ProtectFile
- ProtectPack
- Identity Token iKey



# 1 Nuovi prodotti e soluzioni

---



- Backup Exec
- Veritas NetBackup



# 1 Nuovi prodotti e soluzioni

- Network Tap
- Regeneration Taps
- iTap
- Aggregator Taps
- Matrix Switches



Numeric display for quick monitoring of Switch function. Removable feet for rack-mount or stand-alone use.

Enhanced monitoring effectiveness with critical devices.



LED indicators for redundant power status.

Front mounted network and monitoring connections.

# 1 Nuovi prodotti e soluzioni

---



# 1 Nuovi prodotti e soluzioni

---



Partner Conference 2008

**SYMBOLIC**

# Symbolic ed i Partner

---

Un flusso continuo di  
informazioni



- Rinnovi
- Offerte Commerciali
- Fatture
- Attività del Supporto Tecnico
- Richieste di scadenziario clienti
- ...

2 ...

---

# INNOVAZIO NE

---

Partner Conference 2008

**SYMBOLIC**

# 2 Nuovo Portale

---

2002-2007

DEFINIZIONE DI UN PROGETTO PER LA CREAZIONE  
DI UNA RETE DI AZIENDE CHE OPERANO  
NELL'AMBITO DELLA NETWORK SECURITY

## 2008

UNA NUOVA INFRASTRUTTURA  
TECNOLOGICA



---

Partner Conference 2008

**SYMBOLIC**

# 2 Nuovo Portale

---

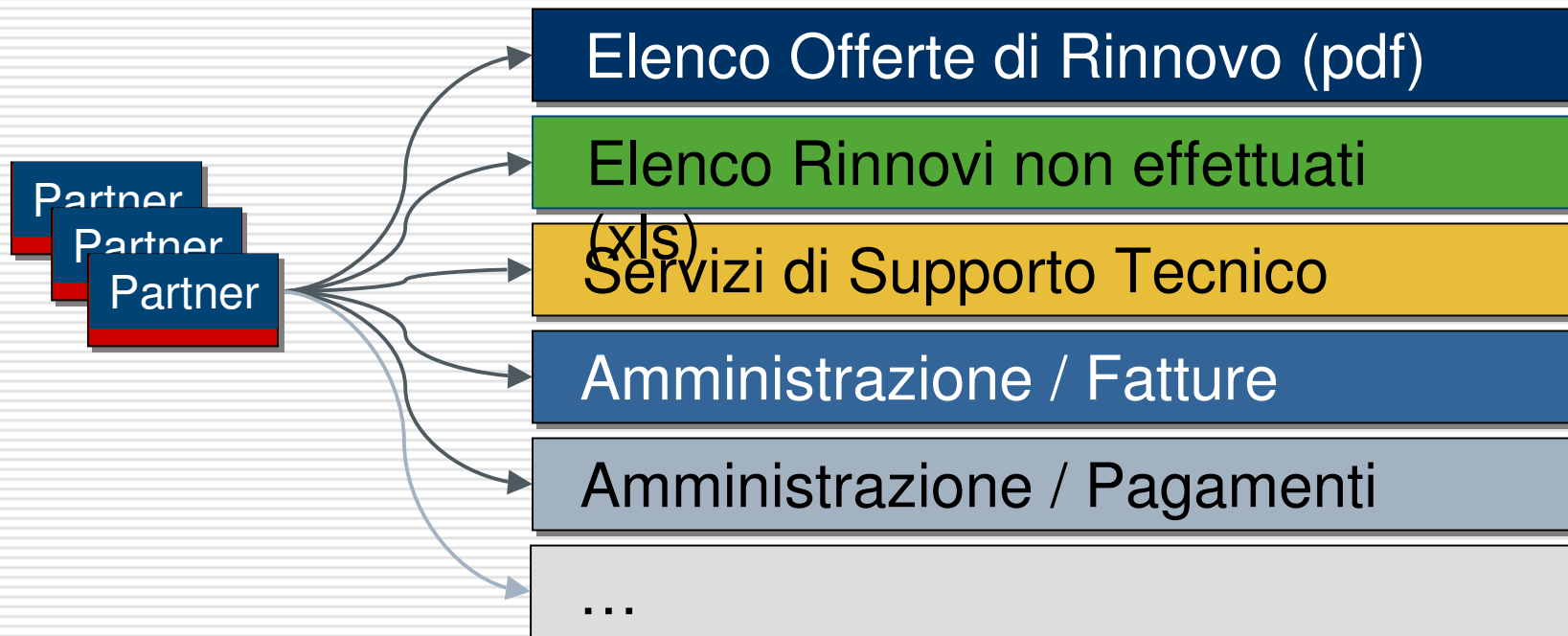
- Accesso sicuro tramite VPN/SSL



# 2 Nuovo Portale

---

- Principali servizi che verranno abilitati nel Q2



# 2 Nuovo Portale

---

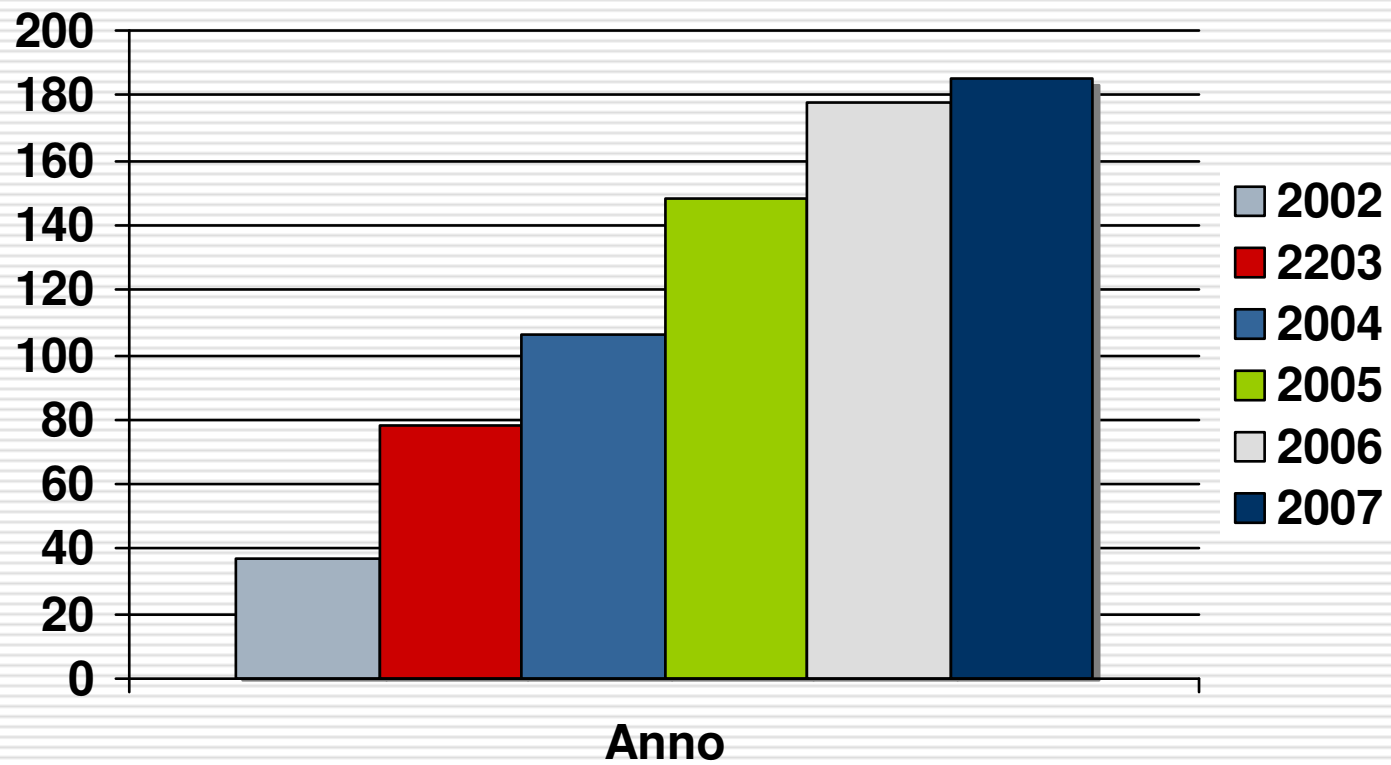
## □ VANTAGGI

- Repository personalizzato
- Informazione accessibile in H24
- Refresh dei dati ogni 24 ore
- Nessun rischio di mancata ricezione di un file (“Non ho ricevuto l’avviso di scadenza...”)
- Ottimizzazione delle procedure di rinnovo

# 3 I Partner Certificati Symbolic

---

2002-2007



---

Partner Conference 2008

**SYMBOLIC**

# 4 Il Supporto Tecnico / La Formazione

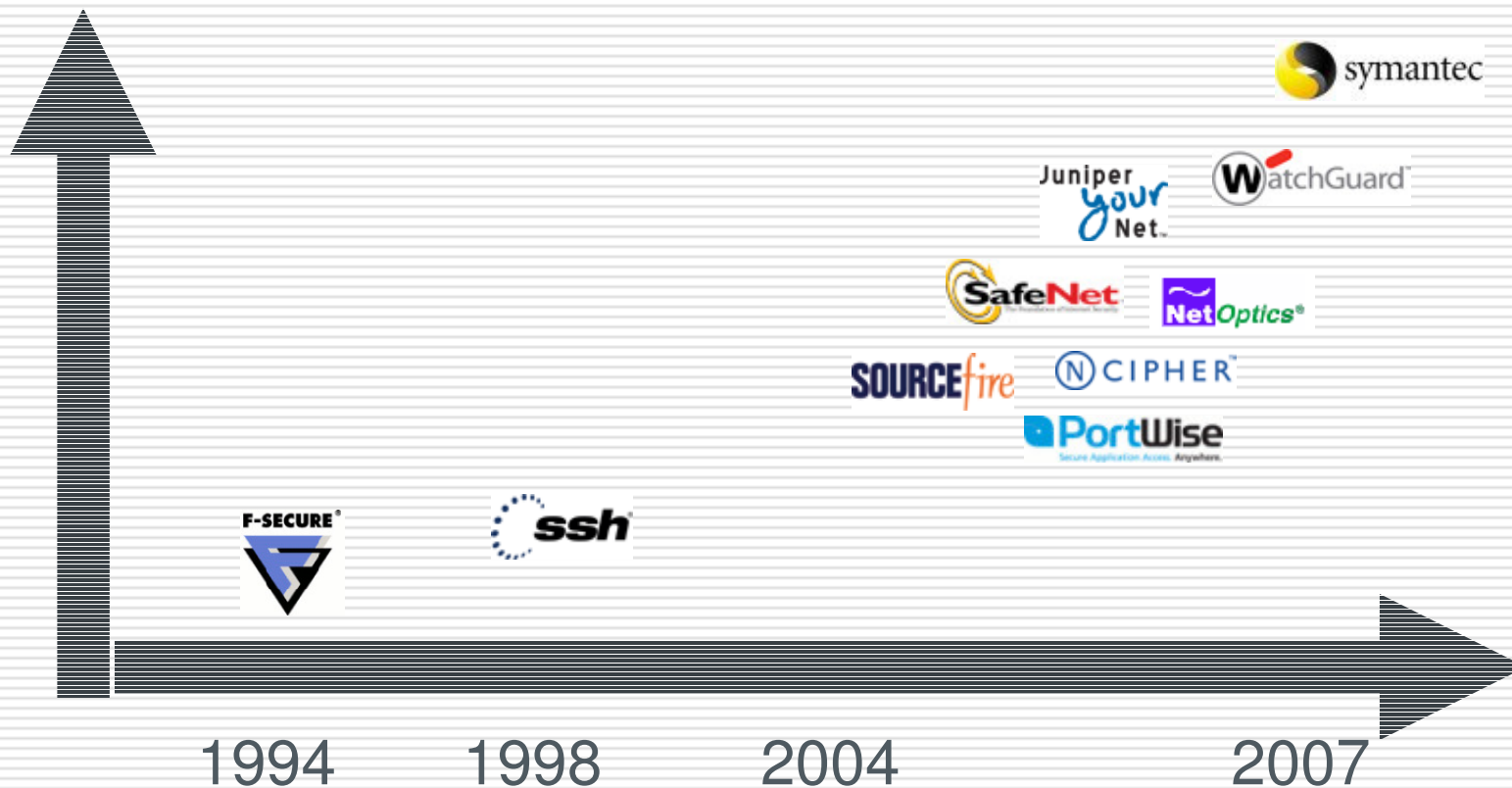
---

- La diversificazione dell'offerta, la complessità correlata alle problematiche relative al supporto tecnico, nonché l'incremento dei Partner Certificati, hanno determinato e richiesto un grande investimento in termini di risorse umane, tecnologiche e formative.



# 4 Il Supporto Tecnico / La Formazione

---



Partner Conference 2008

**SYMBOLIC**

# 5 Strategie di Marketing

---

## □ Principali attività ed iniziative di marketing per il 2008

Verso una maggiore focalizzazione delle iniziative :

- Road Show
- Security Day
- ICT Security, QUID
- Eventi con i Partner



- ~~InfoSecurity~~

# 5 Strategie di Marketing

**eXtensive Control**

**Advertising**

Soluzioni semplici per problemi complessi di **NETWORK SECURITY**

**SYMBOLIC**  
NETWORK SECURITY DISTRIBUTOR

eXtensiveControl è una soluzione di content filtering appositamente ideata per rendere sicura la navigazione in Internet. Le funzionalità principali comprendono un sistema di categorizzazione web, una protezione AntiSpam centralizzata e delle funzionalità AntiPhishing. eXtensiveControl è in grado di effettuare un filtraggio di contenuti a livello email e una protezione AntiVirus a livello gateway. Sono inoltre incluse funzionalità di autenticazione utente, monitoring del download da web, gestione remota via HTTP/HTTPS, oltre che un sistema avanzato per la generazione di report grafici.

Symbolic S.p.A. | Viale Mentana, 29 - 43100 Parma | Tel. 0521 708811 | Fax. 0521 776190 | info@symbolic.it | www.symbolic.it

**SYMBOLIC**  
NETWORK SECURITY DISTRIBUTOR

Symbolic è un vero distributore e valore aggiunto di soluzioni avanzate per la Network Security. Da oltre dieci anni la nostra azienda è impegnata in un'attenta selezione delle soluzioni di sicurezza sviluppate dai principali vendor a livello mondiale. L'elevato knowhow e la grande capacità di scouting tecnologico hanno permesso a Symbolic di introdurre nel mercato italiano le soluzioni più innovative nell'ambito del networking e delle security. L'offerta di Symbolic è completa ed economicamente competitiva, soddisfa in modo globale i bisogni di sicurezza delle aziende attraverso le soluzioni più adeguate ai singoli contesti e segmenti di mercato, dalle PMI alle grandi organizzazioni.

Symbolic S.p.A. | Viale Mentana, 29 - 43100 Parma | Tel. 0521 708811 | Fax. 0521 776190 | info@symbolic.it | www.symbolic.it

**CAUTION**

Partner Conference 2008

**SYMBOLIC**

# Nuovi Brand

---

Nel corso del Q1 la gamma si arricchirà di ulteriori prodotti :



- > Web Filtering
- > Mail Filtering
- > Strong Authentication

---

□ Grazie